

### LES PRESTATIONS FORÊTS & BOIS DE L'EST



CONTEXTE

#### ENJEUX

- Optimiser la commercialisation de tous les produits de ma forêt

#### PROBLÉMATIQUES

- Quels produits ?
- Quels marchés ?
- Quels prix ?
- Quelles modalités d'exploitation ?
- Quelle transparence ?

#### OBJECTIFS ET CONDITIONS DE LA RÉUSSITE

- Maîtrise et qualité de l'exploitation
- Respect de la réglementation et des règles de l'art
- Garantie des volumes rémunérés
- Vente optimale et maîtrise du marché de toutes les qualités de bois

### LES COMPÉTENCES, MOYENS ET RESSOURCES FORÊTS & BOIS DE L'EST

- 22 techniciens spécialisés et territorialisés.
- Trois services commerciaux spécialisés : peupliers, résineux, feuillus.
- Filiales dédiées dans la récolte et la valorisation du bois énergie.
- Réalisation des coupes par des entreprises sélectionnées et engagées dans notre démarche qualité.
- 450 000 m<sup>3</sup> de bois commercialisés par an.

Toutes nos prestations répondent au référentiel Gestion Durable PEFC



### LES BÉNÉFICES MESURABLES DE NOS PRESTATIONS

#### ACTION PRO

“ Je suis propriétaire d'un hectare de peupliers. Je souhaitais bénéficier d'une offre d'achat simple, avec un prix global, ferme et définitif. A ma demande, le technicien de Forêts & Bois de l'Est m'a fait une proposition d'achat en bloc et sur pied. J'ai pu bénéficier d'un règlement rapide et sécurisé. ”

#### SERVICE +

“ Ma forêt est constituée de 3,5 ha de résineux. Ma parcelle est suivie depuis la 1<sup>ère</sup> éclaircie par le technicien de Forêts & Bois de l'Est. Je dois mettre en œuvre cette année la 3<sup>e</sup> éclaircie. La commercialisation à l'unité de produits me permet de connaître précisément les volumes exploités par essence et par qualité. J'ai particulièrement apprécié l'optimisation des produits, la qualité de l'exploitation et la clarté de ma rémunération. ”

#### 100 % EXPERT

“ Je gère un Groupement Forestier familial, propriétaire de 127 ha, à dominante de Chêne. Le technicien Forêts & Bois de l'Est m'informe tous les ans des coupes prévues au Plan Simple de Gestion, et des conditions de leur mise en œuvre (prix minimum garantis). Nous validons les coupes conjointement avec mes associés. Forêts & Bois de l'Est se charge alors de la coupe, depuis son exploitation jusqu'à sa commercialisation. En fin de chantier, je bénéficie d'un décompte à bilan réel. Compte tenu de l'optimisation de la vente par qualité, j'ai bénéficié d'un complément de prix significatif. ”



LA COOPÉRATIVE FORETS & BOIS DE L'EST  
VOUS PROPOSE EN FONCTION DE VOTRE SITUATION, LES 3 POSSIBILITÉS SUIVANTES :

### ACTION PRO

**Objectif :**

Obtenir un prix global pour ma coupe de bois

**Notre action :**

Contrat d'achat en bloc d'un lot de bois estimé  
> Suivi d'exploitation

**Le plus :**

Prix garantis et paiements sécurisés

### SERVICE +

**Objectif :**

Valoriser mes bois sur un volume réel

**Notre action :**

Contrat d'achat à l'unité de produit (par qualité) d'un lot de bois  
> Suivi d'exploitation  
> Commercialisation

**Les plus :**

- Prix garantis et paiements sécurisés
- Quantité réelle réceptionnée par qualité

### 100 % EXPERT\*

**Objectif :**

Optimiser la vente de mes bois

**Notre action :**

Contrat d'apport de bois à bilan réel (compte d'exploitation par opération)  
> Suivi d'exploitation  
> Commercialisation

**Les plus :**

- Prix garantis et paiements sécurisés
- Prix minimum garanti
- Réglements échelonnés
- Avance des frais d'exploitation
- Complément d'apport selon décompte de fin de chantier
- Paiement en bilan réel
- Priorité d'intervention

**Les options :**

Réalisation d'un catalogue de vente de bois exceptionnels pour mise aux enchères

\* 100 % Expert est réservé aux adhérents Forêts & Bois de l'Est disposant d'un contrat de gestion

DÉCOUVREZ  
NOS CONTRATS  
DE GESTION :  
- ALLIANCE  
- PERFORMANCE  
- SÉRÉNITÉ

### NOS AUTRES PRESTATIONS :

PLANTATION

ESTIMATION

CONSEILS  
DE GESTION

ÉLABORATION  
DE DOCUMENTS  
DE GESTION  
DURABLE

MARQUAGE  
MARTELAGE

### VOUS SOUHAITEZ CONNAITRE LE PRIX D'UNE PRESTATION :

● Siège social

● Agence Lorraine  
Bureau d'Épinal

Maison de la Forêt  
17 Rue André Vitu - 88026 Épinal Cedex  
Tél.: 03 29 29 11 20  
Fax : 03 29 29 11 25  
agence.lorraine@foretsetboisdelest.com

● Agence Lorraine  
Bureau de Sarrebourg

33 avenue du Général de Gaulle  
57400 Sarrebourg  
Tél.: 03 87 24 78 00  
Fax : 03 87 24 78 09  
agence.lorraine@foretsetboisdelest.com

● Agence  
Franche-Comté

83, Rue de Dole - Bâtiment le Major  
25000 BESANÇON  
Tél.: 03 81 40 16 81  
Fax : 03 81 40 16 90  
agence.franche-comte@foretsetboisdelest.com

● Agence  
Champagne-Ardenne

4 rue de Gournay - BP 605  
10088 TROYES CEDEX  
Tél.: 03 25 76 92 86  
Fax : 03 25 76 92 87  
agence.champagne-ardenne@foretsetboisdelest.com

